

BÁO CÁO KẾT QUẢ SXKD NĂM 2014 VÀ ĐỊNH HƯỚNG HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2015

PHẦN I: BÁO CÁO KẾT QUẢ SXKD NĂM 2014:

1. Tổng quan kinh tế vĩ mô Việt Nam năm 2014:

a. **Tăng trưởng kinh tế tăng tốc lên mức 6%:** GDP năm 2014 tăng 5,98% so với năm 2013, vượt mục tiêu 5,8% của Quốc hội và dự báo của nhiều tổ chức trong nước & quốc tế. Có sự chuyển biến đáng chú ý trong cơ cấu tăng trưởng khi khu vực Công nghiệp & Xây dựng vươn lên vị trí thứ nhất. Trong mức tăng 5,98% của toàn nền kinh tế, khu vực Công nghiệp và Xây dựng tăng 7,14%, cao hơn nhiều mức tăng 5,43% của năm trước, đóng góp 2,75 điểm phần trăm vào mức tăng chung; khu vực Dịch vụ tăng 5,96%, đóng góp 2,62 điểm phần trăm; khu vực Nông, lâm nghiệp và Thủy sản tăng 3,49%, đóng góp 0,61 điểm phần trăm.

b. Sản xuất trong nước cải thiện

Hoạt động sản xuất trong nước phục hồi khá mạnh so với năm 2013 thông qua (1) PMI (2) Sản xuất Công nghiệp và (3) tổng số vốn đăng ký mới vào nền kinh tế. Tình hình hoạt động doanh nghiệp có chuyển biến: Trong năm 2014, cả nước có 74,8 nghìn doanh nghiệp đăng ký thành lập mới với tổng vốn đăng ký đạt 432,2 nghìn tỷ đồng, mặc dù giảm 2,7% về số doanh nghiệp. Bên cạnh đó, có 22,8 nghìn lượt doanh nghiệp tăng vốn với tổng số vốn đăng ký tăng thêm là 595,7 nghìn tỷ đồng. Như vậy, tổng số vốn đăng ký mới và đăng ký bổ sung thêm vào nền kinh tế trong năm là 1027,9 nghìn tỷ đồng. Bên cạnh đó, cả nước cũng có 67,8 nghìn doanh nghiệp khó khăn phải giải thể, hoặc đăng ký tạm ngừng hoạt động, giảm 3,2% so với năm trước (năm 2013 tăng 11,9%), số lượng doanh nghiệp giải thể phần lớn là những doanh nghiệp có quy mô vốn dưới 10 tỷ đồng.

c. Sức cầu nội địa phục hồi rõ rệt hơn:

Sức cầu nội địa dù còn khá yếu nhưng cũng đã tăng trưởng trở lại thể hiện qua hai chỉ tiêu (1) Tổng mức bán lẻ HH và DVTD, (2) Tổng vốn đầu tư toàn xã hội. Tổng mức bán lẻ hàng hóa và doanh thu dịch vụ tiêu dùng ước đạt 2.945,2 nghìn tỷ đồng, tăng 10,6% so với năm 2013. Tổng vốn đầu tư toàn xã hội thực hiện năm 2014 theo giá hiện hành ước tính đạt 1.220,7 nghìn tỷ đồng, tăng 11,5% so với năm trước và bằng 31% GDP, tăng nhanh hơn so với năm 2013 (8%), đặc biệt tại khu vực ngoài Nhà nước, phản ánh nhu cầu đầu tư tiếp tục được cải thiện.

d. Lạm phát thấp nhất trong 13 năm kể từ năm 2001 khi chỉ tăng 1,84% so với cùng kỳ.

Năm 2014, chỉ số giá tiêu dùng bình quân mỗi tháng tăng khoảng 0,15%. CPI tăng mạnh nhất trong quý 1 và quý 3 và thấp nhất (âm) trong quý 4.

e. Sự chuyển biến tích cực trong dòng vốn đầu tư nước ngoài

Năm 2014 là một năm thành công của Việt Nam trong việc thu hút đầu tư nước ngoài. Cụ thể,

tổng giá trị vốn FDI giải ngân trong năm 2014 đạt 12,4 tỷ USD, tăng 7,4% so với năm trước và cao hơn 2,9% so với kế hoạch. Tổng vốn FDI đăng ký đầu tư vào Việt Nam ước tính đạt 20,23 tỷ USD trong 2014, dù chỉ bằng 93,5% so với cùng kỳ năm 2013 nhưng cao hơn 19% so với kế hoạch (17 tỷ USD). Trong đó, FDI đăng ký cấp mới đạt 15,6 tỷ USD, tăng 9,6% so với cùng kỳ 2013; FDI cấp bổ sung đạt 4,5 tỷ USD.

f. Xuất khẩu tăng mạnh nhờ vào khu vực FDI

Tổng kim ngạch xuất khẩu hàng hóa đạt 150 tỷ USD, tăng 13,6% so với năm 2013 đồng thời vượt xa mục tiêu đề ra. Trong khi đó, tổng kim ngạch nhập khẩu đạt 148 tỷ USD, tăng 12,1% so với năm 2013. Nhập khẩu hàng hóa không những gia tăng chậm hơn mà còn được kiểm soát, tập trung vào nhóm hàng vật tư, nguyên liệu phục vụ sản xuất (chiếm 90% tỷ trọng).

2. Tình hình hoạt động kinh doanh của Công ty trong năm 2014:

Bamboo Capital chính thức thành lập và đi vào hoạt động từ cuối năm 2011 trong giai đoạn tình hình kinh tế Việt Nam vẫn còn nhiều khó khăn, chỉ với ba năm hoạt động Công ty đã từng bước định hướng và xây dựng một chiến lược tồn tại để từng bước tăng trưởng và hướng đến sự ổn định.

Từ những thuận lợi và chuyển biến tích cực của tình hình vĩ mô, hoạt động đầu tư của Công ty trong năm 2014 cũng gặt hái nhiều kết quả khả quan. Các hoạt động chủ lực của Công ty trong năm 2014:

- Hoạt động tư vấn doanh nghiệp và thu xếp vốn: trong năm 2014 Bamboo Capital đã khẳng định được thương hiệu với việc tư vấn thành công các doanh nghiệp trong việc thu xếp vốn, phát hành tăng vốn thông qua các hình thức phát hành trái phiếu doanh nghiệp, trái phiếu chuyển đổi hoặc phát hành riêng lẻ cổ phần.
- Hoạt động tái cấu trúc doanh nghiệp: trong năm 2014 Công ty cũng đã thực hiện thành công thương vụ mua tái cấu trúc nợ và chuyển nhượng lại thành công dự án Royal Tower (Nguyễn Lương Bằng, Q.7, TPHCM);
- Hoạt động đầu tư: Công ty đã tìm kiếm cơ hội đầu tư M&A và đã thành công trong việc sở hữu chi phối hai doanh nghiệp tiềm năng về lĩnh vực sản xuất đồ gỗ tại Qui Nhơn (Công ty Nguyễn Hoàng và Công ty Thành Phúc). Đây là hai công ty hoạt động gần 10 năm, có doanh số xuất khẩu hàng năm trung bình từ 7-8 triệu USD. Các sản phẩm của công ty chủ yếu xuất khẩu các thị trường Châu Âu, Nhật, Hàn Quốc... Công ty cũng đã thành công trong việc mua và sở hữu chi phối Tracodi, một công ty hoạt động trong lĩnh vực xây dựng hạ tầng, xuất khẩu lao động và đầu tư vào một số công ty như: Vinataxi và Antraco.
- Ngoài ra hoạt động của công ty con Central Office, công ty chuyên cung cấp dịch vụ cho thuê văn phòng chia sẻ và văn phòng ảo. Central Office trong năm 2014 cũng đã từng bước tăng doanh thu và bước đầu đã hoạt động bù được chi phí vận hành, bắt đầu có lãi trong những tháng cuối năm 2014 khi tỷ lệ văn phòng đã lấp đầy trên 90%.

3. Kết quả kinh doanh đạt được trong năm 2014:

Chỉ tiêu	Năm 2013 (đồng)	Năm 2014		Quý I Năm 2015 (đồng)
		Giá trị (đồng)	% tăng giảm so với 2013 (%)	
Tổng giá trị tài sản	162.306.925.622	318.901.631.662	196,49%	558.109.403.757
Doanh thu thuần	5.404.660.495	17.394.727.270	321,87%	93.822.097.235
Lợi nhuận từ hoạt động KD	162.204.153	19.089.200.029	11.783,33%	5.844.131.610
Lợi nhuận khác	-97.312.674	-20.116.075	-	-
Lợi nhuận trước thuế	142.088.078	18.987.456.550	13.363,15%	5.844.131.610
Lợi nhuận sau thuế	142.088.078	18.952.442.147	13.338,51%	4.558.422.656

- Doanh thu năm 2014 có tăng đột biến chủ yếu đến từ hoạt động tư vấn tái cấu trúc, tư vấn sát nhập mua lại doanh nghiệp và tư vấn huy động vốn quốc tế cho các doanh nghiệp Việt Nam.
- Năm 2014 nhằm tiết giảm chi phí, Công ty đã cắt giảm triệt để các chi phí không hiệu quả, tối đa hóa năng suất lao động của CBCNV.

(1) Cơ cấu doanh thu:

ĐVT: Triệu đồng

Sản phẩm/ Dịch vụ	Năm 2013		Năm 2014		Quý 1 Năm 2015	
	Giá trị	% /DTT	Giá trị	% /DTT	Giá trị	% /DTT
Doanh thu cung cấp dịch vụ	5.404,6	100%	17.394,7	78%	436,0	0,5%
Doanh thu hoạt động đầu tư			4.900,0	22%		
Doanh thu hoạt động Thương mại					93.235,7	99,5%
Doanh thu khác						
Tổng cộng	5.404,6	100%	22.294,7	100%	93.671,7	100%

(2) Cơ cấu lợi nhuận gộp:

ĐVT: Triệu đồng

Sản phẩm/ Dịch vụ	Năm 2013		Năm 2014		Quý 1 Năm 2015	
	Giá trị	% /LN	Giá trị	% /LN	Giá trị	% /LN
Lợi nhuận cung cấp dịch vụ	3.630,2	100%	16.614,7	77,2%	436,0	6,7%
Lợi nhuận hoạt động đầu tư			4.900,0	22,8%		
Lợi nhuận hoạt động thương mại					6.055,8	93,3%
Lợi nhuận khác						
Tổng cộng	3.630,2	100%	21.514,7	100%	6491,8	100%

(3) Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu:

Khoản mục	Đơn vị	Năm 2013	Năm 2014	Quý I Năm 2015
Chỉ tiêu về khả năng thanh toán				
Hệ số thanh toán ngắn hạn	lần	0,1	1,45	2,72
Hệ số thanh toán nhanh	lần	0,1	0,22	2,72
Chỉ tiêu về cơ cấu vốn				
Hệ số Nợ/Tổng tài sản	lần	0	0	0,12
Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	lần	0	0	0,16
Chỉ tiêu về năng lực hoạt động				
Vòng quay hàng tồn kho	vòng	0	0	1
Doanh thu thuần/Tổng tài sản	lần	0,03	0,06	0,17
Chỉ tiêu về khả năng sinh lời				
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	2,63	99,3	5,01
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu	%	0,66	87,7	1,16
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	%	0,087	5,94	0,84
Hệ số Lợi nhuận SXKD/Doanh thu thuần	%	2,63	99,49	6,27
Thu nhập trên cổ phần (EPS)	đồng	54,5	8.874	116

PHẦN II: ĐỊNH HƯỚNG KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2015

1. Nhận định tình hình chung:

Dự báo kinh tế Việt Nam trong năm 2015 có một số điểm chính như sau:

- Dự báo kinh tế Việt Nam năm 2015 sẽ tiếp tục đạt được mức tăng trưởng cao hơn, khoảng 6%-6,2%. Lạm phát cả năm 2015 sẽ được giữ ở mức thấp, dưới 5% - 6%, tăng trưởng tín dụng ở mức vừa phải (13% - 15%), mặt bằng Lãi suất và tỷ giá ổn định.
- Các hiệp định FTA sẽ có ảnh hưởng tích cực đến nền kinh tế Việt Nam, đồng thời xu hướng giá cả hàng hóa giảm theo giá dầu sẽ có lợi cho phục hồi của nhiều ngành sản xuất. Thâm hụt ngân sách sẽ được bù đắp bởi sự phục hồi của khu vực kinh tế trong nước, thêm vào đó định hạng tín nhiệm của Việt Nam sẽ tăng tạo điều kiện cho việc phát hành trái phiếu Quốc tế.
- Sức cầu nội địa sẽ được cải thiện nhờ vào tiêu dùng và sản xuất trong nước khởi sắc hơn khi giá cả, chi phí đầu vào trung bình giảm xuống. Lạm phát cả năm 2015 do đó khả năng sẽ được giữ ở mức thấp, dưới 5% - 6%.
- Lãi suất có cơ hội tiếp tục giảm trong quý 01 và nửa đầu năm 2015: khi xu hướng lạm phát hiện tại đang rất thấp (<2%). Tuy nhiên, có khả năng tăng trở lại trong nửa cuối năm khi lạm phát bắt đầu âm lên cũng như trước sức ép gia tăng về vốn của nền kinh tế. Đồng USD mạnh lên do kinh tế Mỹ phục hồi có thể gây sức ép lên tỷ giá. Ngoài ra, sức cầu nội địa mạnh lên cũng sẽ làm gia tăng nhu cầu USD để nhập khẩu máy móc thiết bị, nguyên vật liệu sản xuất trong năm tới. Tuy nhiên với chính sách điều hành hợp lý sẽ giúp tỷ giá VND/USD tương đối ổn định, dự báo không tăng quá 2% trong năm 2015.
- TTCK sẽ tích cực trong 6 tháng đầu năm 2015. Giai đoạn đầu năm sẽ khá thuận lợi và chịu ảnh hưởng của các thông tin chính như: Thông tư 36 có hiệu lực vào 1/2/2015, Hoạt động mua bán, phát hành thêm của các ETF vào đầu năm. Các doanh nghiệp niêm yết công bố KQKD năm 2014 và hợp ĐHCĐ, với trọng tâm rơi vào tháng 3 và tháng 4. Kỳ họp quan trọng FED diễn ra vào tháng 4/2015 đưa ra thông điệp rõ hơn về khả năng tăng lãi suất cuối 2015.
- Năm 2015 TTCK tiếp tục đón nhận rất nhiều "đợt thoái vốn lớn" của các tập đoàn, tổng công ty và cổ phần của các DNNN sẽ IPO và niêm yết. SCIC sẽ tiếp tục đẩy mạnh hoạt động thoái vốn các doanh nghiệp trong năm 2015. Đây sẽ là cơ hội để thu hút dòng tiền từ các nhà đầu tư nước ngoài và các tổ chức cá nhân trong nước. Các hoạt động đầu tư và M&A hứa hẹn sẽ tiếp tục sôi động trong năm 2015.

2. Tầm nhìn, Mục tiêu chiến lược phát triển 2015-2020:

- **Tầm nhìn:** BCG định hướng trở thành một trong những công ty đa ngành tốt nhất Việt Nam. Nền tảng cho việc tăng trưởng và mở rộng quy mô hoạt động doanh nghiệp được thông qua các hoạt động mua bán và sát nhập các doanh nghiệp có giá trị và tiềm năng tốt. Hoạt động tư vấn và dịch vụ ngân hàng đầu tư là trung tâm, nhằm tạo ra các lợi thế tương hỗ, các giá trị khác biệt và sự gắn kết cho toàn bộ hoạt động của doanh nghiệp
- **Hoạt động cốt lõi của Công ty định hướng tập trung vào:**
 - o Đầu tư và thực hiện M&A các doanh nghiệp có hoạt động sản xuất kinh doanh tốt, dòng tiền ổn định, có tiềm năng tăng trưởng ổn định. Đầu tư vào các dự án bất động sản du lịch tiềm năng, các lĩnh vực sản xuất tiềm năng trong xu thế phát triển của Việt Nam như: gỗ và nội thất xuất khẩu,

được phẩm, xuất khẩu lao động, logistic, vật liệu xây dựng (Mỏ đá Bình Định và Kiên Giang), nông nghiệp, chăn nuôi, CNTT...

- Cung cấp các sản phẩm tài chính mới góp phần khai thông dòng vốn cho thị trường tài chính Việt Nam tiếp cận thị trường tài chính thế giới thông qua các dịch vụ: tư vấn niêm yết nước ngoài, GDR, M&A cross border;
- Cung cấp các dịch vụ tư vấn cho doanh nghiệp như: huy động vốn quốc tế, tái cấu trúc tài chính và tái cấu trúc hoạt động.

3. Định hướng kế hoạch kinh doanh 2015:

Đánh giá tình hình vĩ mô Việt Nam trong năm 2015 tiếp tục có những chuyển biến tích cực hơn nữa, Ban Điều hành nhận thấy sẽ là một năm có nhiều cơ hội thuận lợi và cũng rất thử thách cho Bamboo Capital nhưng bằng quyết tâm và nỗ lực đội ngũ lãnh đạo Công ty sẽ hoàn thành được chỉ tiêu nhiệm vụ trong năm 2015. Đặc biệt năm 2015 được đánh dấu một sự kiện quan trọng, Bamboo Capital chính thức niêm yết trên sàn giao dịch chứng khoán, tạo một bước đột phá góp phần vào sự phát triển chung cho thị trường tài chính Việt Nam.

❖ Thuận lợi

- BCG là nơi tập trung đội ngũ chuyên gia giỏi giàu kinh nghiệm trên thị trường tài chính.
- Công ty đã phát triển được chiến lược kinh doanh thích hợp, tập trung vào cung cấp các dịch vụ và hoạt động đầu tư.
- Cơ cấu tài sản và cơ cấu nguồn vốn hợp lý đảm bảo an toàn vốn và sự phát triển bền vững của Công ty.
- Hoạt động đầu tư của Công ty đạt hiệu quả thông qua Quy trình đầu tư bài bản và Quy trình quản lý rủi ro nghiêm ngặt.

❖ Khó khăn

- Nền kinh tế Việt Nam vẫn chưa thực sự thoát khỏi khó khăn, kinh tế thế giới vẫn chưa thực sự hồi phục là cản trở đáng kể để BCG tiếp cận các mục tiêu tăng trưởng theo đúng chiến lược đã đề ra.
- Quy mô vốn công ty còn nhỏ, nên chưa có điều kiện tốt để nắm bắt tối đa cơ hội đầu tư vào các danh mục tốt tại những lúc thị trường thuận lợi.

Vốn thấp cũng ảnh hưởng đến kế hoạch thực hiện những dự án đầu tư, M&A lớn, đòi hỏi nguồn vốn lớn.

Một số nhiệm vụ trọng tâm Công ty phải thực hiện trong năm 2015 như sau:

- Tham gia nhân sự công tác tái cơ cấu toàn diện hoạt động Công ty Tracodi sau khi chính thức tham gia tiếp quản quản trị và điều hành. Nhanh chóng đưa công ty đi vào hoạt động ổn định và hiệu quả trong năm 2015;
- Triển khai các công tác tái cấu trúc, tổ chức tiếp quản và vận hành hai công ty Nguyễn Hoàng và Thành Phúc;
- Thực hiện các công tác kiểm toán năm 2014, đăng ký công ty đại chúng tiến đến đủ điều kiện niêm yết chính thức công ty trên sàn giao dịch chứng khoán TP HCM trong tháng 6 năm 2015 theo đúng chiến lược và mục tiêu HĐQT đã đề ra

- Tiếp tục hoàn thiện bộ máy và thể chế tăng cường năng lực về quản trị và điều hành đáp ứng công tác quản lý xuyên suốt từ công ty mẹ đến các công ty con, công ty liên kết nhằm phát huy hiệu quả đầu tư và hoạt động kinh doanh đạt kết quả cao nhất;
- Tiếp tục tìm kiếm những cơ hội đầu tư, M&A từ 3-4 công ty tốt trong ngành dược phẩm và nông nghiệp, nhằm tạo dựng và gia tăng giá trị cho cổ đông;
- Nhanh chóng triển khai phương án tài chính và triển khai xây dựng cho dự án resort Casa Marina Qui Nhon hoàn thành và đưa vào khai thác trong quý 1 năm 2016;
- Xây dựng và triển khai đề án trang trại chăn nuôi bò thịt 200ha, tổng mức đầu tư 150 tỷ đồng, với quy mô cung ứng cho thị trường Việt Nam 1.000 bò thịt trong năm đầu tiên và tăng lên 5.000-10.000 con mỗi năm;
- Tiếp tục đẩy mạnh tìm kiếm các khách hàng doanh nghiệp đẩy mạnh mảng dịch vụ tư vấn doanh nghiệp, tư vấn M&A và phát triển mạnh mảng dịch vụ ngân hàng đầu tư phần đầu mục tiêu hoạt động tư vấn đóng góp 30% vào lợi nhuận chung của Công ty trong năm 2015.

4. Chỉ tiêu kế hoạch kinh doanh dự kiến 2015-2016:

Chỉ tiêu	Đơn vị (tính giá trị)	Năm 2015		Năm 2016	
		Giá trị	% tăng giảm so với 2014	Giá trị	% tăng giảm so với 2015
Vốn điều lệ thực góp	Triệu đồng	407.000	947%	814.000	0%
Vốn chủ sở hữu	Triệu đồng	407.000	1.875%	855.081	210%
Tổng doanh thu	Triệu đồng	501.150	2.887%	690.223	137%
Lợi nhuận sau thuế	Triệu đồng	41.081	217%	85.883	209%
Tỉ lệ lợi nhuận sau thuế/Doanh thu	%	8,18%	-100,78%	11,86%	3,68%
Tỉ lệ lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu	%	10,09%	N/A	10,04%	-0,05%
Cổ tức	%	N/A	N/A	N/A	N/A

- Chỉ tiêu doanh thu hợp nhất công ty được xây dựng trên cơ sở đóng góp doanh thu từ các công ty con, cụ thể như: Nguyễn Hoàng sẽ đóng góp 25,9%, Thành Phúc là 17,9%, Tracodi là 27,9%, hoạt động cốt lõi của công ty mẹ cũng dự kiến đóng góp 26,9% vào doanh thu hợp nhất.
- Đối với chỉ tiêu lợi nhuận hợp nhất của Công ty dự kiến sẽ có sự đóng góp đáng kể từ hoạt động cốt lõi của Công ty mẹ chiếm 37,8% chủ yếu từ hoạt động dịch vụ ngân hàng đầu tư và hoạt động thương mại liên quan đến hoạt động các công ty con.
- Tổng nợ vay Công ty trong năm 2015 dự kiến khoảng 142 tỷ đồng, chủ yếu vốn vay phục vụ cho vốn lưu động sản xuất kinh doanh của các công ty con và một phần sử dụng tài trợ cho các hoạt động đầu tư của Công ty mẹ.

5. Kế hoạch vốn và đầu tư trong năm 2015:

Trong năm 2015 Công ty có kế hoạch phát hành thêm tăng vốn tỷ lệ 1:1 với giá phát hành dự kiến 10.000 đồng/ cổ phần.

Toàn bộ số vốn thu được từ đợt phát hành (dự kiến ít nhất là 407.000.000.000 đồng) sẽ được sử dụng đầu tư mở rộng kinh doanh, tăng cường đầu tư, bổ sung vốn lưu động nhằm tăng năng lực tài chính của công ty, cụ thể như sau:

TT	PHÂN BỐ NGUỒN VỐN	GIÁ TRỊ
1	Đầu tư vào dự án Casa Marina Quy Nhơn	35.000.000.000
2	Đầu tư vào Công ty Thanh Phúc	10.000.000.000
3	Đầu tư vào Công ty Nguyễn Hoàng	20.000.000.000
4	Đầu tư và tăng công suất hoạt động khai thác đá xây dựng	50.000.000.000
5	Đầu tư mua sắm tài sản cố định	6.000.000.000
6	Bổ sung vốn cho hoạt động mua bán sáp nhập doanh nghiệp (dự kiến mua bán sáp nhập khoảng 3-4 công ty)	200.000.000.000
7	Bổ sung vốn lưu động	86.000.000.000

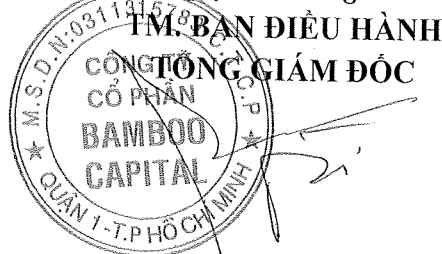
Trường hợp không thu đủ số tiền như dự kiến, phần vốn còn thiếu, Công ty dự kiến sẽ vay ngân hàng và/hoặc huy động từ các nguồn khác để thực hiện dự án.

Năm 2015 là một năm đánh dấu sự kiện quan trọng cho Bamboo Capital khi chính thức đặt cột mốc niêm yết trên sàn giao dịch chứng khoán. Vẫn còn nhiều khó khăn, thách thức cũng như rủi ro có thể đến với Bamboo bởi trong điều kiện tình hình kinh tế Việt Nam chỉ mới khởi sắc lại sau một thời gian dài suy thoái. Tuy nhiên, bằng sự nỗ lực và quyết tâm của HĐQT cùng với Ban Điều Hành Công ty sẽ quyết phấn đấu đạt được mục tiêu, nhiệm vụ chiến lược đã đề ra như là một sự cam kết đối với cổ đông và nhà đầu tư đã kỳ vọng vào Công ty.

HĐQT và Ban Điều hành xin báo cáo Đại hội cổ đông kết quả kinh doanh đạt được trong năm 2014 và chỉ tiêu kế hoạch kinh doanh dự kiến cho năm 2015 như trên.

Trân trọng,

TP.HCM, ngày 14 tháng 05 năm 2015



NGUYỄN THẾ TÀI